

NBP 第3期生募集！2025

New Business Plan

全9回

新規ビジネス

プラン

作成講座

全9回、  
伴走します！



講師  
日野 眞明氏

講師紹介

MORE経営コンサルティング株式会社 代表取締役  
年間宿泊出張を100泊近くする”移動の達人”。  
中小企業診断士、一級販売士、MBA。「わかりやすい」プレゼンテーションは開催各地で抜群の支持を得ている。

講座5回 + 個別コンサルティングゼミ4回

開催日時・カリキュラム 定員：12名 (先着順)

時間 13:30 ~ 16:30

1 6月5日(木)	2 6月25日(水)	3 7月10日(木)	4 7月24日(木)	5 8月7日(木)
<p>・「売れる」伝え方 ・伸びる経営者の考え方</p> <p><b>内容</b> 特別講義 「はじめまして 売れる『伝え方』のぜんぶです」</p>	<p>・ビジネスチャンスの発見方法 ・新規事業の実践経営者</p> <p><b>内容</b> 実践者のはなし</p>	<p>・ロジカルシンキングと感性の磨き方 ・新規ビジネスの作り方</p> <p><b>内容</b> more メソッド®</p>	<p>・売れる経営戦略立案 ・販路開拓のポイント</p> <p><b>内容</b> 「戦略シート」の作成</p>	<p>・ビジネスプラン「グランプリ」 ・成功するビジネスのポイント</p> <p><b>内容</b> ビジネスプラン プレゼンテーション 修了式</p>

個別コンサルティングゼミ

個別コンサルティングゼミとは？

講義で完成した戦略シートをもとに、各参加者に対して個別にコンサルティングを行います。さらに、受講生が情報を共有することでより多面的なアイデアや知恵と工夫を生み出す実践的なゼミです。

6 9月11日(木)

7 11月13日(木)

8 2026年  
1月8日(木)

9 2026年  
3月12日(木)

対象者

- 販路拡大を目指し新規事業を検討中の経営者
- 独立開業・創業を目指す方
- 新商品や新しいビジネスアイデアを商品化したい方
- 後継者（二代目、三代目、四代目）

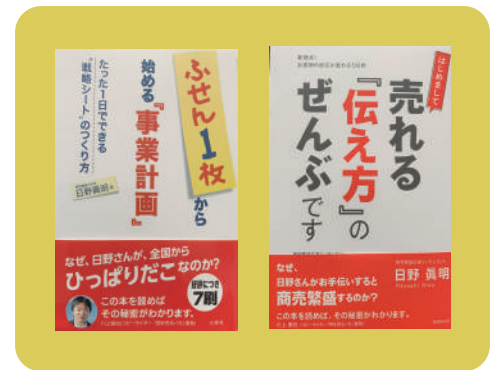
場所

豊橋市民センターカリオンビル 小会議室  
(豊橋市松葉町二丁目63番地)



受講特典

日野眞明著 書籍2冊をプレゼント！（講義で使用します）



お問合せ

主催者／新規ビジネスプラン作成講座委員会  
共催／山口化成工業株式会社 (担当：松倉 [携帯] 090-3389-7058)  
有限会社鈴木製作所、MORE経営コンサルティング株式会社

お申込みは裏面へ



# NBP(新規ビジネスプラン作成講座)とは?



1

実践的なビジネスプラン  
作成スキル習得

市場調査、競合分析、ターゲット設定、財務計画など、ビジネスプランに必要な要素を網羅的に学ぶことができます。

2

経営継続のための  
知識と戦略

事業の課題を明確にし、解決策を見つけるための思考法やフレームワークを習得できます。

3

ビジネスパーソン同士の  
貴重な交流機会

異業種交流による新たな視点やアイデア、ビジネスチャンスを広げることができます。悩みや課題の共有も◎。

4

個別コンサルティングゼミ  
による継続的なサポート

講座終了後も、個別コンサルティングゼミを通じて、具体的なアドバイスや経営課題解決、目標達成に向けた長期的な視点でサポートを受けられます。

5

マーケ&経営コンサルタント  
からの直接指導

実績豊富な講師が直接指導します。的確なアドバイスや示唆は、あなたのビジネスを前に進めることでしょう。参加者との出会いはかけがえのない財産です。



## 受講生の声

私は昨年、思うように売り上げが伸びず、具体的な経営戦略に迷っている時にこの講義を知り「商売の本質的なことを学びたい」と思い受講を決めました。この講義で気づけたことは、「答えはすでに自分の中にある」ということです。特に印象的だったのは、一見「当たり前」に思えることも、自分が本当に実行できているかを問われる場面です。

「お客さんにちゃんと伝えられているか？」

「ただ“伝えた気”になっていないか？」

この問いは、自分を過信しがちな心に、鋭く突き刺さります。講義はそんな甘さを砕き、本質を見つめ直すきっかけになります。ただし、参加するだけでは何も変わりません。目的を明確にし、主体的に取り組むことでこそ、学びの深さが変わります。実際に私は、発表やフィードバックを繰り返しながら戦略の質を高めていきました。

この講義は、本質的な学びの場です。迷いがある方にこそ、自信を持ってお勧めします。  
(会社役員・T)



豊橋で開催の「新規ビジネスプラン作成講座」に参加してみたところ、「これはぜひ多くの人に参加してほしい!」と心から思える、大満足の内容でした。まず安心した点は、マーケティングなどの専門用語をほとんど使わず教えていただけの点です。さらに、「moreメソッド®」という具体的なステップに沿って実際に手を動かしながら学べるので、事業計画をしっかりと形にできたのは大きな成果でした。ここは「ビジネスの答えをただ教えてもらう場所」ではなく、「自分の中にある答えを引き出ししていく場」と実感することが多々あり、学びを通じて「自分でもできるんだ!」という自信がわいてきたのが一番の喜びでした。

そして講義の最後には発表の場を設けていただき、人前で話すことで学んだことを自分の言葉で整理し、次のステップへ進む意欲や強い気持ちを育むことができました。ビジネスを一步前進させたい方、新しい仲間と刺激し合いながら実践的に学びたい方には、おすすめしたい講座です。  
(起業準備中・N)



## 受講料

①118,800円(税込)全9回 ◆11月(か12月初旬)「moreメソッド®サミット」開催に参加可能。

②96,800円(税込)5回の講義のみ ◆個別コンサルティングゼミをあとから追加する場合、コンサル1回につき別途22,000円(税込)がかかります

## お申込方法

下の申込書にご記入の上 FAX か、必要事項明記にてメールでお申込みください。

FAX 0533-76-2048

Eメール t-matsukura@yg-kasei.co.jp

## 申込書

フリガナ 氏名	連絡先(携帯)
	Eメール
住所 〒	受ける講座(いずれかの□に✓を入れてください) □①全9回 ¥118,800(税込) □②5回講座のみ ¥96,800(税込)
所属	役職
入金予定日 2025年 月 日	

## ご入金

FAX かメールにてお申込み後、1週間以内に右の口座に受講料をお振込みください。(誠に恐れ入りますが、振込手数料はご負担いただきますようお願い申し上げます)

みずほ銀行 豊橋支店 普通 1695262  
名義 モア経営コンサルティング株式会社