

# 新規 **NewBusinessPlan** 第4期・2026 ビジネスプラン

～ 年間伴走プログラム ～

講座だけでは終わらせない!

講師 日野 眞明 氏

「商売繁盛」を応援することが大好きなマーケティング経営コンサルタント。MORE経営コンサルティング株式会社代表取締役。中小企業診断士、1級販売士。MBA。

一緒に  
伴走します!



集中講座  
5回

+



グループコンサルティング  
4回

+



Messenger  
グループ伴走

アイデアを「形にして」「動かす」10か月

## こんな方へ…

- ✓ 新規事業の構想はあるが、何から始めればいいのか迷っている。
- ✓ 自社の強みや想いが、お客様に伝わっていない気がする。
- ✓ 計画を作っても、実行で止まってしまう。
- ✓ 異業種の経営者と学び合い、盲点を減らして精度を上げたい。
- ✓ 後継者として、次の一手を具体化したい(2代目・3代目・4代目)。



## 参加後にこう変わります!!

1. お客様に“伝える”ビジネスプランが完成する。
2. 迷いが減り、次の一手が週次で回る状態になる。
3. 仲間と講師の視点で、自分では気づけない盲点が潰れる。



## NBPは「年間コンサル」に近い理由

**1** 講座 × グループ  
コンサルティング  
“作る・磨く・動かす”まで伴走

講座で型を学び、グルコンで参加者ごとに深掘り。計画を実装レベルに仕上げます。

**2** Messengerグループで  
いつでも相談できる

受講生専用グループで質問・共有OK(講師が確認次第返信)。受講生同士の情報交換も活発です。

**3** 少人数制(定員12名)  
アウトプットの質が上がる

発表→フィードバック→改善が回り、自己流では見えない課題が浮き彫りになります。

### 開催概要

- 📅 期間：2026.6/3(水)～2027.3/10(水)
- 🕒 回数：全9回(講座5回+個別コンサルゼミ4回)
- 🕒 時間：13:30～16:30
- 📍 会場：豊橋市民センターカリオンビル他
- 👥 定員：12名(先着順)

お申込みは  
こちら →

詳細は裏面



満席になり次第締切 / 少人数制につきお申し込みはお早めに

# NBPは、「学ぶ→作る→発表する→磨く→実装する」を 10か月で回す年間伴走プログラムです。

## 日程

全9回 + 戦略シートサミット\*

時間13:30~16:30

### 講座 / 5回

**第1回 6/3 (水)** 売れる伝え方 / 伸びる経営者の考え方 (特別講義)

**第2回 6/17 (水)** ビジネスチャンスの発見 / 実践経営者の話

**第3回 7/1 (水)** ロジカル × 感性の磨き方 / 新規ビジネスの作り方 (more メソッド®)

**第4回 7/15 (水)** 売れる経営戦略立案 / 販路開拓のポイント (戦略シート作成)

**第5回 8/5 (水)** ビジネスプラン発表 プレゼンテーション / 表彰式

### グループコンサルティング / 4回

**第6回 9/9 (水)**

**第7回 11/11 (水)**

**第8回 2027.1/13 (水)**

**第9回 2027.3/10 (水)**

※戦略シートサミットは、12月2日(水)開催。

※10月・12月・2月は、受講生企画カリキュラム有り。

## グループ コンサルティングとは?

講座で作成した戦略シートやビジネスプランをもとに、参加者ごとにテーマを設定し、「次の一手」「優先順位」「伝え方」「実行手順」まで落とし込みます。“考えたけど進まない”を、“動く計画”に変える時間です。



## Messenger グループ伴走

- ▶ 受講生専用のMessengerグループで、年間を通じて伴走します。
- ▶ 質問・相談・共有はいつでも投稿OK(講師が確認次第返信)
- ▶ 受講生同士の情報交換が活発(事例・紹介・壁打ちが進む)
- ▶ 「止まりかけたとき」に、動かし直すきっかけが手に入る

## 受講者の声

「自社の思いは本当にお客様に伝わっているのか。」本講座で問いつけたテーマです。業界の常識はお客様にとって非常識であり、伝えつつも自己完結しているのではないかと見直す機会となりました。アウトプットを重ねる中でビジネスの盲点が明確になり、今取り組むべきことと具体的なステップを整理できました。富山から通った価値を強く実感しています。(会社社長)



### 踏み出す勇氣!

今のままではダメと思いつながらも、何をどう変え どうしたら良いのかわからず、立ち止まっていました。異業種の経営者の方々と共に学ぶことで、自分の甘さに気づき、大きな刺激を受けました。仲間がいるからこそあらたな視点、気づきが得られ、具体的な、アドバイスをもらい、悩みも共有できます。日野先生の講義には本気で成長したい方が集まっており、その環境自体が大きな価値だと感じました。現状を変えたい方、つぎのステージへ進みたい方には是非おすすめしたいです。勇氣をもって一步踏み出してみてください。(大工 田中)



### 受講料

◆ **メインコース**

**128,700円(税込)/全9回**

◆ **戦略シート作成コース(前半5回)**

**99,000円(税込)**

◆ **グループコンサルティング(単発)**

**22,000円(税込)/回**

### お申込方法

下の申込書にご記入の上 FAXか、必要事項明記にてメールでお申込みください。

**FAX 0533-76-2048**

**E-mail t-matsukura@yg-kasei.co.jp**

### 申込書

フリガナ	所属	役職
氏名		
住所 〒	受ける講座(いずれかの□に✓を入れてください) □①全9回 □②5回講座のみ	
連絡先(携帯)	過去の受講歴(いずれかの□に✓を入れてください) □初めて □NBP □がまごおり創業塾 □とよかわ商人塾	
Eメール	入金予定日	2026年 月 日

### ご入金

FAXかメールにてお申込み後、1週間以内に右の口座に受講料をお振込みください。(誠に恐れ入りますが、振込手数料はご負担いただきますようお願い申し上げます)

### 特典

- ▶ NBP受講経験者
- ▶ がまごおり創業塾生
- ▶ とよかわ商人塾生は  
**10,000円OFF!**

豊橋信用金庫 中央支店 / 普通 0231973  
名義: モア経営コンサルティング株式会社