

稼いで!! 役立つ!! 中小企業診断士のための

診断士としての「ジブン戦略」をつくる全6回

# 『令和真塾®』

限定10名

令和3年5月15日(土)バージョンアップして開講! 2期生募集!!

## 令和真塾とは

What?

稼げる「ジブン戦略」を中小企業診断士自らが作り、肩書を商品に磨く全6回のカリキュラムをMBA方式で進めます! 卒業後はさらに専門性を追求する「真和biz」「事業再構築支援センター(JSC)」「More Lab.」の活用で診断士としての可能性を広げましょう。

「令和真塾®」メイン講師

MORE経営コンサルティング株式会社

日野真明先生より

「開業して28年間で培ったノウハウを、後輩診断士の皆さんに余すことなくお伝えします!」



応募資格

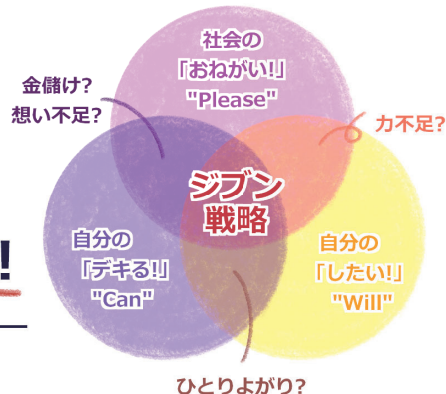
- ①志が高い ②向上心がある
- ③素直な中小企業診断士、MBA

Point!①

## 診断士としての"実力"を上げる!!

令和真塾®では診断士としての「やり方」ではなく「あり方」を徹底的に磨きます!

- ① 商品化力
- ② プレゼンテーション力
- ③ お役立ち力



Point!②

## 外部講師による特別セミナーも開催!

- ・「ビジネスボイスプロ」かやくりか氏のプレゼン上達セミナー
- ・商業出版をめざす!! 出版業界関係者による講演

Point!③

## 動画配信スタジオ「More Lab.」の優先使用权

「情報発信としての動画がこれからのスタンダードになる」そんな思いから開設した動画録画配信スタジオ「More Lab.」が優先使用できます

令和真塾を動画でチェック!



受講料

全6回 150,000円!! (税別)

2期生特典

セミナー予告

3月26日(金) 19:00~21:00

ビジネス戦略セミナー

参加費 3,000円

「1000万円稼ぐ3つの思考法」

令和真塾® 第2期申込生は 無料!



ふせん1枚から始める『事業計画』 日野真明著

をプレゼント!

# 「令和眞塾®」2期 開催要項・お申込書

## 1. スケジュール

開催日程	時間	テーマ
第1回 5月15日(土)	13:30~17:00	稼ぐ診断士・30年愛される診断士とは？
第2回 5月22日(土)	13:30~17:00	診断士が持つ理念・診断士のフィールド
第3回 6月12日(土)	13:30~17:00	ジブン棚卸
第4回 7月3日(土)	13:30~17:00	ジブン戦略立案
第5回 7月17日(土)	13:30~17:00	ジブン戦略ブラッシュアップ
第6回 8月7日(土)	13:30~17:00	戦略プレゼンテーション @More Lab.

### <メイン講師>

MORE経営コンサルティング(株)  
日野眞明氏

独立開業28年の中小企業診断士、一級販売士、ITコーディネータ、MBA。企業コンサルティングのほか、研修、セミナー、講演会、執筆、出版など多方面にわたる活躍で年間100泊の移動の達人。セミナーや研修の受講生からは「目からウロコ」、「夢がはっきりした」、「新しい自分を発見」、「課題が明確になった」、独自に開発した「moreメソッド」を使った指導内容が大変好評。全国に多数の門下生を輩出している。

## 2. 会場 【名古屋駅周辺会議室】お申込後、ご案内致します。

## 3. 卒塾生の声

### ①独立診断士Sさん(男性)

#### Q.受講の動機は？

→診断士としての自分の専門性は何か、を模索しており、日野先生から厳しい指導を受けられる絶好の機会だと思った。

#### 令和眞塾で学んだ印象的なことは？

→稼ぐ3つの思考法を繰り返し叩き込まれた。自分の棚卸をして、強みだと思っていたことがそうではないと知った。

#### Q.2期生に向けてメッセージ

→診断士としての「やり方」ではなく「あり方」を厳しくも愛のある指導で学べます。

### ②独立診断士Nさん(女性)

#### Q.受講の動機は？

→独立が決まり、自身のメニュー(=販売できる商品)を作る必要があった。

#### Q.令和眞塾で学んだ印象的なことは？

→①同じものでも価値ある見せ方にする重要性  
②差別化の難しさ=自分の価値だと思う事とそれを商品として買ってもらう事の難しさ。

#### Q.受講前と受講後の変化は？

→①頭でわかっている事を文字に書く(棚卸する)事の大切さ②目標と計画を立てる重要性③自分の販促物の重要性。現在、名刺・HP作成中。

### ③企業内診断士Iさん(男性)

#### Q.受講の動機は？

→診断士登録から2年経過し、ステップアップの仕方を思索していた。診断士・プロのコンサルとして実績豊富な日野先生から多くの事を学べると思った。

#### Q.受講前と受講後の変化は

→戦略シートの策定を通じて本当にやりたいことが見えてきた。単著での商業出版を実現させたい。

#### Q.2期生に向けてメッセージ

→志の高い魅力的な診断士、プロのコンサルタントや出版社の社長との出会いがあり、必ず役に立ちます。多くの方の参加をお待ちしています。

## 4. お申込

①or②のいずれかの方法でお申込下さい。お申込み確認後、お支払方法等のご案内をいたします。

\*お申込時にお預かりする個人情報については、今回に限り使用させていただきます。

### ① 下記必要事項ご記入のうえ FAX052-803-2023

お名前		携帯電話	
ご住所	〒		
ご連絡先 mail			
診断士 登録年月			
お勤め先 (又は屋号)			

### ② スマートフォング タブレットから



QRコードを読み込み、  
必要事項ご入力後、  
送信して下さい。

## 5. お問い合わせ

fumi@flink22.com

稼ぐ診断士の会事務局:エフリンク経営サポート 佐藤  
事務局直通携帯:080-3127-6476